

倍杰特集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：300774 证券简称：倍杰特 编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容） ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动
-----------	--

	账款账期可能变长。公司目前在应收账款管理上有什么具体措施，如何保障资金及时回笼，避免对现金流造成负面影响？ 尊敬的投资者：您好，首先，公司不断优化客户结构，聚焦于大型国企、央企以及知名上市公司，减少因客户经营风险导致的应收账款风险；其次，公司加大项目执行力度，确保水处理解决方案业务完全按照法律法规及合同约定履行；同时，公司也建立了实时应收账款追踪，根据项目进展及时监督项目回款，保障资金及时回流，对出现风险的应收款项，加强催收，必要时采取法律手段维护公司利益。 3、权董您好，公司连续两年大额计提减值准备，6,132.05 万和 7,016.09 万，严重影响利润表现，公司在立项和执行项目时是否存在重大失误？公司采取了什么措施来规避类似风险？相关风险是否一次性计提？有没有调控利润的问题？ 尊敬的投资者：您好，公司近两年计提减值准备的主要由于个别客户陷入经营困难及部分资产出现减值迹象，公司根据《企业会计准则》等相关规定，本着谨慎性原则，对合并报表范围内截至 2024 年 12 月 31 日的应收账款、其他应收款、合同资产、无形资产等各类资产进行了评估和减值测试，对可能发生减值迹象的相关资产计提信用减值准备及资产减值准备。未来，公司将在项目承接时对客户信用状况进行全面评估，审慎选择客户和项目，减少因客户经营风险导致的应收账款风险；其次，公司加大项目执行力度，确保水处理解决方案业务完全按照法律法规及合同约定履行；同时，公司也建立了实时应收账款追踪，根据项目进展及时监督项目回款，保障资金及时回流，对出现风险的应收款项，加强催收，必要时采取法律手段维护公司利益。公司根据《企业会计准则》等相关规定，对存在减值迹象的相关资产充分
--	---

	计提，不存在调控利润的情况。 4、公司在 2024 年销售费用略有下降，管理费用却增长明显，销售费用下降是否会影响市场推广效果？管理费用增长是因为经营规模扩大的哪些具体方面，后续有没有优化管理费用的计划？ 尊敬的投资者：您好，2024 年公司销售费用 1,200.65 万元，相较于上年同期略有下降，2024 年公司新增水处理业务订单 55,334 万元，比上年同期增加了 76.15%，主要是公司将业务开拓方向聚焦在了大型国企、央企及知名民营企业，公司市场拓展保持健康发展；管理费用增加体现在公司规模扩张的各个方面，如人员支出、中介支出、办公费用、招待费用等；后续公司也将根据业务发展需要，压缩优化不必要的成本开支，降低成本费用。 5、从股东回报角度，公司上市以来累计实现现金分红金额约 2.25 亿元。请问今年公司的分红政策会延续以往风格吗？ 尊敬的投资者：您好，2024 年度，倍杰特拟向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元（含税）。截至 2024 年 12 月 31 日，公司总股本 408,763,660 股，以此计算合计拟派发现金红利 81,752,732 元（含税），剩余未分配利润结转以后年度分配。本年度公司不送红股，不以公积金转增股本。本利润分配预案已经董事会审议通过，后需提请公司股东大会审议通过，董事会在股东大会作出决议后的两个月内完成股利派发事项。 6、公司成功中标喀什市城北供水保障及污水处理项目，中标金额 13.26 亿元，特许经营期 30 年。这么大规模的项目，在实施过程中可能会遇到哪些风险，公司有怎样的应对预案？ 尊敬的投资者：您好，喀什项目为供排水一体化项目，
--	--

	主要投资包括输送水管网、净水厂和工业园区污水处理厂，项目实施过程中可能面临的风险及应对如下： 1、用水量风险 面临的风险：喀什项目设计供水规模 7.9 万吨/日，污水处理规模为 5 万吨/日，若后期实际用水及污水规模无法达到设计指标，将对项目盈利造成较大影响。 风险应对：公司在前期投资前，对项目未来发展进行了详细尽调，了解目前用水企业现有用水量、拟入驻企业用水需求，确保未来用水需求与项目规模相匹配。 2、水价调整风险 面临的风险：喀什项目为 BOT 项目，若未来水价无法调整，以目前的供水及污水处理价格，将对项目盈利造成较大影响。 风险应对：公司在签订特许经营协议时，将明确水价调整机制，并确定水价调整机制符合法律法规的要求，待满足调价条件时，积极申请价格调整，保证公司利益。 7、盐湖提锂 24 年营收 2.42 亿毛利率 41%，已经取得不错成绩，25 年公司对这方面收益有没有信心进一步提升？谢谢。 尊敬的投资者：您好，未来，倍杰特利用自身在盐湖提锂方面的技术优势通过提供技术方案、全套设备、智慧化运营、股权合作等多种模式积极拓展相关业务。同时，将持续关注相关政府部门对锂矿资源的规划，根据公司实际情况综合考虑后续发展规划。 8、公司提到未来盈利受宏观经济、市场环境、产业政策等多种因素影响。在当前复杂的经济形势下，公司在业务布局和市场开拓上，如何提前应对这些不确定性，保障公司业绩的稳定增长？ 尊敬的投资者：您好，公司通过多维度策略应对宏观经
--	--

	济等不确定性以保障业绩稳定增长：持续加大研发投入，2024 年研发投入同比增长 44.58%，不断主业增强核心竞争力；优化客户结构，将主要客户聚焦于大型国企、央企以及知名上市公司，强化项目风险管控，推进市场多元化，在深耕国内市政及工业废水资源化领域的同时，战略性切入矿产资源综合开发领域，打造第二增长曲线。通过技术驱动、风险分散及项目提效以及改变业务布局，不断构建应对不确定性的系统性能力，短期稳固业绩，长期打开成长空间。 9、公司本期盈利水平如何？ 尊敬的投资者：您好，2024 年度，倍杰特持续深化环保产业与新能源产业协同发展的战略规划，在巩固工业水处理及废水资源化再利用领域领先地位的同时，积极拓展盐湖、锂矿、铜矿矿产资源综合开发领域，致力于构建绿色循环经济产业生态。公司全年实现营业收入 104,051.44 万元，同比增加 59.32%，其中：水处理解决方案实现营业收入 70,855.67 万元；运营管理及技术服务实现营业收入 31,147.65 万元；商品制造与销售服务实现营业收入 2,048.12 万元；2024 年度，公司实现归母净利润 13,328.29 万元，比上年增加 28.12%，实现扣非归母净利润 12,804.32 万元，比上年同期增长 43.86%。截至 2024 年末，公司总资产 236,033.78 万元，较上年同期减少 15.71%；归母净资产 148,338.49 万元，较上年同期增长 2.14%。 10、请问公司商品制造与销售业务收入占比 1.97%，较上年下降 34.64%，对于这块业务，公司未来是打算继续维持、收缩还是有新的拓展策略？ 尊敬的投资者：您好，公司目前商品制造与销售业务收入主要是过往客户和项目延伸业务，包括设备、备件和药剂供货。未来公司将加强该领域业务拓展，如公司在乌海投资建设了设备加工基地为客户提供设备加工制造服务、与榆林
--	---

	市清水工业园供水有限责任公司合作投资药剂生产项目，为榆林清水工业园内及周边企业提供运营药剂等。 11、研发费用在 2024 年同比增长 44.58%，可见公司对研发的重视；想问问这些研发投入主要集中在哪些领域，预计多久能看到研发成果转化为实际业务收入或竞争力？ 尊敬的投资者：您好，公司 2024 年度累积研发投入 4271.27 万元，比上年同期增长 44.58%，主要是在高海拔盐湖提锂相关的膜法、萃取工艺、电吸附提锂以及盐碱地治理及高盐复杂废水资源化等方向进行技术优化升级和突破。研发成果转化情况受到产业发展、行业竞争情况以及相关政策影响，公司将积极推进成果转化，增强业务承接优势。 12、2024 年研发投入有多少，这些投入主要集中在哪些领域，预期将如何促进公司的长期发展？ 尊敬的投资者：您好，公司 2024 年度累积研发投入 4271.27 万元，比上年同期增长 44.58%，主要是在高海拔盐湖提锂相关的膜法、萃取工艺、电吸附提锂以及盐碱地治理及高盐复杂废水资源化等方向进行技术优化升级和突破。以上研发方向均围绕公司主营业务和行业领先技术开展，技术升级优化将会持续增强公司业务承接优势和综合竞争力。 13、2024 年报里有盐湖提锂的收入么？有多少？ 尊敬的投资者：您好，倍杰特 2024 年实现盐湖提锂业务收入 2.42 亿元，占全年营收的 23.25%。 14、公司之后的盈利有什么增长点？ 尊敬的投资者：您好，公司通过多维度策略应对宏观经济等不确定性以保障业绩稳定增长：持续加大研发投入，2024 年研发投入同比增长 44.58%，不断主业增强核心竞争力；优化客户结构，将主要客户聚焦于大型国企、央企以及知名上市公司，强化项目风险管控，推进市场多元化，在深耕国内市政及工业废水资源化领域的同时，战略性切入矿产
--	---

	资源综合开发领域，打造第二增长曲线。通过技术驱动、风险分散及项目提效以及改变业务布局，不断构建应对不确定性的系统性能力，短期稳固业绩，长期打开成长空间。 15、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 尊敬的投资者：您好，我国生态文明建设进入了以降碳为重点战略方向、推动减污降碳协同增效、促进经济社会发展全面绿色转型、实现生态环境质量改善由量变到质变的关键时期。近几年，政策紧锣密鼓、层层递进，生态文明建设的战略地位愈发凸显，污废水资源化利用的重要性被充分认知。但与此同时，环保行业快速发展常常依赖于整体经济的发展，与经济周期息息相关。当前国内经济仍面临外部环境复杂多变、内部需求不足等多重挑战。在经济增长压力大和高质量发展需求的背景下，企业须持续增强核心竞争力，构建差异化壁垒，调整产业战略结构，寻找新的增长动力，紧密跟随经济发展，抓住产业发展的风口。倍杰特基于自身技术优势，在轻资产运营、智慧化运营、工业水处理海外市场拓展，以及盐湖提锂及矿产资源开发领域的持续发力，整体经营绩效保持了稳定增长，并为未来发展打下了坚实的基础。 16、经营活动产生的现金流量净额较 2023 年减少 26.85%，主要是新中标项目前期设备采购付款较多导致。公司在项目资金规划上有什么调整，以平衡项目推进和资金流动性的关系，保障公司正常运营？ 尊敬的投资者：您好，公司目前在项目资金规划上以保证项目正常推进为主，对于投资期长、回收慢的 BOT 类项目，公司将尝试利用银行贷款，合理利用低成本的银行长期资金，提高净资产收益率；对于盈余的银行资金，公司积极进行现金管理的同时，将及时分红，回报股东。
--	--

	17、行业以后的发展前景怎样？ 尊敬的投资者：您好，我国生态文明建设进入了以降碳为重点战略方向、推动减污降碳协同增效、促进经济社会发展全面绿色转型、实现生态环境质量改善由量变到质变的关键时期。近几年，政策紧锣密鼓、层层递进，生态文明建设的战略地位愈发凸显，污废水资源化利用的重要性被充分认知。但与此同时，环保行业快速发展常常依赖于整体经济的发展，与经济周期息息相关。当前国内经济仍面临外部环境复杂多变、内部需求不足等多重挑战。在经济增长压力大和高质量发展需求的背景下，企业须持续增强核心竞争力，构建差异化壁垒，调整产业战略结构，寻找新的增长动力，紧密跟随经济发展，抓住产业发展的风口。未来，倍杰特将根据自身技术优势，加强在轻资产运营、智慧化运营、工业水处理海外市场拓展，布局盐湖提锂及矿产资源开发领域第二增长曲线，持续增强公司盈利能力。 18、请问公司取得多个探矿权，目前探矿进展情况如何？ 尊敬的投资者：您好，目前公司已竞得新疆地区于田县、皮山县等三处铜矿探矿权，一处锂矿探矿权，以上矿权均处于勘探阶段。 其他情况说明：交流过程中，公司与投资者进行了沟通交流，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2025 年 4 月 24 日